

# PRIME 365

Sales Force  
Management

## L'add on per la gestione degli agenti

Per Microsoft Dynamics 365

Scopri la soluzione che estende le funzionalità del modulo agenti attraverso una piattaforma unica che aiuta ad aumentare la produttività e consente all'azienda di governare tutto il processo di gestione amministrativo.

**VARPRIME**  
a vargroup company

# Sales Force Management

**PRIME**  
**365** | Sales Force  
Management

Strumenti avanzati che consentono di gestire tutte le esigenze legate al calcolo, alla maturazione e alla liquidazione delle provvigioni da conferire ad agenti e rappresentanti.

## PRIME365 SALES FORCE MANAGEMENT

Non è un semplice strumento di calcolo del valore delle provvigioni da riconoscere agli agenti, ma è un modulo che garantisce un'integrazione fra i dati dell'ERP e quelli del CRM ed offre una soluzione completa a tutti gli adempimenti contabili e fiscali.

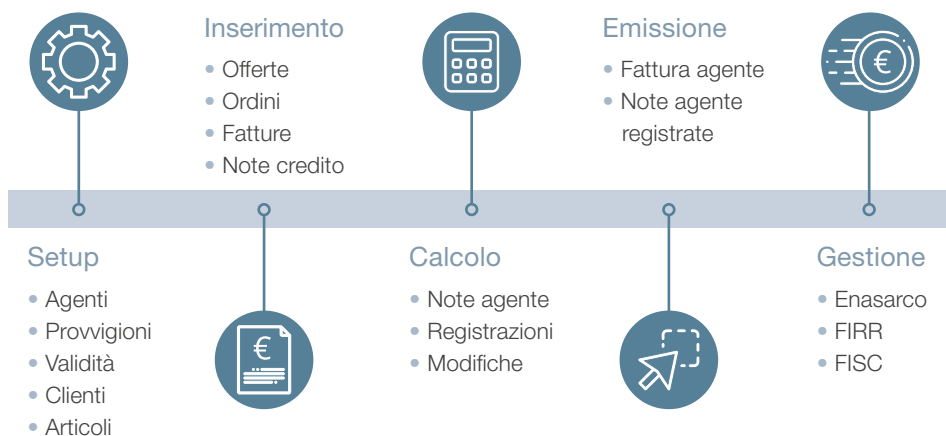
**Sales Force Management** è completamente integrato con i moduli del ciclo attivo e passivo, con la gestione degli archivi Clienti, Fornitori, Articoli, Agenti.

Consente di calcolare le provvigioni in funzione di differenti parametri di calcolo:

- Fatturato
- Incassato
- Tipologia di prodotto
- Listini
- Periodo di validità
- Gruppo di clienti
- Area geografica
- Tipologia di contratto

Riconoscimenti di provvigioni aggiuntive per bonus, premi, incentivi.

Gestione di note agenti dettagliate, calcolo di contributi previdenziali e fondi di indennità.



La grande esperienza Var Prime mette a disposizione strumenti e soluzioni che rappresentano un valore aggiunto nella gestione della forza vendite, dall'emissione dell'ordine fino all'adempimento degli obblighi fiscali (Enasarco, FIRR, FISC) attraverso un workflow semplice e intuitivo.

## LA SFIDA

L'integrazione completa con la suite di Microsoft mette a disposizione del management e della forza vendita una piattaforma unica che aiuta gli agenti ad aumentare la loro produttività ed all'azienda di coordinare tutto il processo di gestione amministrativo.

## LA NOSTRA RISPOSTA

Addio a calcoli provvigionali non integrati con documenti di vendita, nessuna proforma con calcoli presunti da riconciliare con i prospetti degli agenti, nessun adempimento fiscale gestito fuori dal sistema. Prime 365 | Sales Force Management è garanzia di informazioni uniche e sincronizzate in tutti i reparti dell'azienda.

## VAR PRIME

Var Prime è il competence center di Var Group dedicato alle tecnologie Microsoft con competenze a valore aggiunto per i clienti in ambito Business App, Data & AI, Modern Workplace ed Azure. Attraverso soluzioni integrate ha sviluppato applicazioni per i principali settori industriali, quali: Finance, Fashion, Retail and Distribution, Travel, Project Services, Manufacturing.

## PRINCIPALI VANTAGGI



• Calcolo provvigionale per: prodotto, listino, gruppo cliente, area geografica, periodi di validità, scontistica differenziata



• Adempimenti fiscali: Enasarco, indennità risolutiva, contributi previdenziali, gestione mono e plurimandatario, calcolo prefattura agente



• Integrazione con CRM e BI di MS: accessibilità al dato in tempo reale, reporting strategico, marginalità per linee di prodotto

[www.varprime.com](http://www.varprime.com)  
[info@varprime.com](mailto:info@varprime.com)